

COMMUNIQUE DE PRESSE**Jekko désigne Simeri Oy son concessionnaire pour la Finlande et l'Estonie**

Jekko est heureuse d'annoncer une autre nouvelle entrée dans son réseau de vente : la société vient de finaliser le tout récent accord avec **Simeri Oy, désigné comme concessionnaire officiel Jekko pour la Finlande et l'Estonie.**

Le choix de Simeri Oy a été facilité grâce à sa **réputation établie** dans le secteur des plateformes élévatrices et à l'excellence de son **service après-vente proche du client.** Jekko est confiante que l'expérience et la compétence de Simeri apporteront une contribution considérable au succès et à la croissance de l'entreprise sur le marché finlandais.

Fondée en 1995, Simeri Oy a fait ses premiers pas comme entreprise spécialisée dans la maintenance des plateformes élévatrices en Finlande. Elle a acquis son expérience dans le temps et est rapidement devenue le point de référence du secteur national.

L'entreprise est principalement axée sur les projets ambitieux de haute altitude et offre plusieurs solutions auxquelles **vont s'ajouter les mini-grues de la gamme Jekko.**

Tommi Kolehmainen, Chef de l'exploitation chez Simeri, explique qu'ils avaient **déjà reçu de nombreuses requêtes** pour la fourniture de mini-grues : « *A l'époque notre programme d'assistance n'était pas encore prêt et on voulait être surs d'offrir des activités après-vente parfaitement au point même dans le secteur des mini-grues* ».

« *Dans le passé nous avons fourni de l'assistance technique à des clients qui utilisent les mini-grues et on s'est occupés de la maintenance de différentes marques. Nous nous sommes donc familiarisés avec les caractéristiques des mini-grues durant les interventions techniques et au moment des ventes. Maintenant nous avons décidé d'**enrichir notre gamme de produits à inclure les mini-grues** et nous avons la chance de commencer une collaboration avec Jekko, le principal fabricant mondial* ».

« *Le marché finlandais et baltique a un **potentiel énorme** pour ce qui concerne la vente de mini-grues. A ce moment nous sommes à même d'offrir un savoir-faire établi et fiable dans ce secteur aussi qu'un service après-vente ponctuel. **Les clients Jekko ne sont jamais seuls*** », dit Tommi Kolehmainen.

Le directeur commercial de Simeri, **Antti Alatalo**, confirme l'esprit positif qui sous-tend le nouveau partenariat avec Jekko : « *Cette collaboration sera une occasion formidable pour nos deux entreprises. La bonne réputation de nos maisons est bien établie et le **fabricant supporte le concessionnaire à 100%**. Notre culture d'entreprise proche au client et orientée au service est une conjugaison aussi simple que testée* ».

Marco Piccin, Sales Area Manager de Jekko, explique que la Finlande et la Scandinavie entière sont un marché où Jekko a **enregistré des records de vente** au cours des dernières années : *« Nous sommes convaincus que la collaboration avec Simeri sera très importante en Finlande et Estonie. Le choix de Simeri est dérivé de leur **professionnalité et de leur grande attention au service après-vente**, qui est fondamental pour ces marchés. Leur expérience et leur réseau très étendu seront essentiels pour étendre davantage le marché des mini-grues. Nous comptons les jours pour lancer de nouveaux produits en Finlande et Estonie tels que la **SPX328**, le modèle parfait pour le marché finlandais, où l'on trouve plusieurs grandes sociétés de location. La **JF235** aussi va bientôt arriver en Finlande à intégrer la gamme de **grues articulées sur chenilles** qui ont toujours été un produit **très apprécié sur le marché scandinave** ».*

Jekko exprime également son enthousiasme pour cette collaboration, et **Alberto Franceschini**, Directeur Ventes et Marketing de Jekko, souligne l'importance du rôle joué par **ceux qui ont fait confiance les premiers en Jekko en Finlande** : *« Je souhaite remercier personnellement la société **Kurko Crane** et nos amis Juha Koponen et Kari Paarnio, aussi que leurs fils Tuomas et Kimmo, pour nous avoir supporté jusqu'à la fin, pour l'excellent travail développé, et pour la loyauté avec laquelle ils nous ont aidé à identifier et choisir Simeri ».*