

21 febbraio 2024

Categorías: FEBRERO_24, noticias, Venta de grúas

Etiquetas: Bagant Ecuatoriana, jekko



Jekko anuncia su reciente colaboración con Bagant Ecuatoriana, con quien firmó un acuerdo de distribución en Ecuador, gracias a la mediación de Fa.Ro Italian Technology, que apoyó a ambas entidades en la finalización del acuerdo que promete llevar la innovación y la excelencia también a este país sudamericano.

La decisión de emprender esta colaboración fue el resultado de un minucioso estudio realizado en el territorio ecuatoriano, destinado a identificar empresas bien establecidas, con un fuerte posicionamiento en el mercado, una amplia organización territorial y un equipo de expertos reconocidos profesionalmente.

Bagant Ecuatoriana se ha distinguido en este contexto, perfilándose como un aliado ideal para Jekko. Con sus dos líneas de alquiler y venta gestionadas con precisión, y flanqueada por marcas de renombre mundial en la fabricación de maquinaria de construcción, minería y proyectos especiales, Bagant ha sido un proveedor clave para el mercado ecuatoriano durante más de cuarenta años.



Fernando De Sucre, Gerente de Ventas de Bagant, considera que Bagant, Fa.Ro. y Jekko comparten valores fundamentales

Privacy - Termini

una visión común centrada en el cliente. “Nuestra convergencia de ideas se centra en la generación de eficiencias y la mejora continua de los procesos de nuestros clientes, proporcionando las herramientas necesarias para alcanzar estos objetivos. Para Bagant, es una oportunidad de crecer como un actor innovador y visionario en el mercado de la elevación en Ecuador. Esta colaboración representa una fusión de sinergias que no sólo fomentará el crecimiento del negocio, sino que también mejorará sustancialmente la experiencia de nuestros clientes en sus operaciones.”

Alberto Franceschini, Director de Ventas y Marketing de Jekko, subraya los principios de esta colaboración y subraya que se trata de un paso más en el proceso de internacionalización de Jekko. “A pesar de los problemas de seguridad interna que han afectado recientemente a un mercado aparentemente pequeño, creemos que son las personas las que marcan la diferencia. No dudamos en unirnos a la empresa local líder en el sector de la elevación, atraídos sin duda por el enfoque directivo y organizativo de Fernando De Sucre y su equipo.”

Estamos convencidos de haber elegido al socio ideal para el mercado ecuatoriano, una empresa con 40 años de experiencia en constante crecimiento y una clara visión orientada al desarrollo de productos de vanguardia. Con el apoyo de nuestra estructura técnica y comercial, colaboraremos con Bagant para capacitar a su personal y desarrollar el producto en el mercado, apuntando a un crecimiento exponencial en los próximos años en el mercado ecuatoriano” comentó Fabio Roscini, CEO de Fa.Ro Italian Technology.





Novedades
Últimas noticias

Servicios

Videos
Catalogos

